

Impulsando agentes hacia el éxito profesional

Un plan de carrera comercial con formación estratégica, acompañamiento experto y objetivos definidos para avanzar hacia roles de liderazgo.

1

Selección

Te encuentras en este punto.

- Test.
- Entrevista inicial.
- Evaluación de competencias y motivación.
- Formación teórica inicial.



Esta fase te permite descubrir tu potencial y prepararte para iniciar el recorrido en el Programa Emprendedores.

2

Fase inicial

Duración: 6 meses.

- Formación especializada en productos y herramientas gestión comercial.
- Experiencia formativa en entorno profesional.
- Apoyo económico vinculado a objetivos.



Una etapa diseñada para adquirir competencias clave y comenzar a generar resultados.

3

Fase Profesional

Duración: hasta 6 años.

- Acompañamiento personalizado por expertos del canal.
- Acceso a herramientas digitales avanzadas.
- Mentoría administrativa y soporte continuo.
- Formación adaptada a tu evolución.
- Ingresos basados en comisiones y negocio recurrente.
- Incentivo por venta de productos estratégicos.
- Financiación vinculada a la consecución de objetivos comerciales.



Una fase de crecimiento sostenido, donde tu rendimiento define tu progresión.

4

Fase de consolidación profesional

- Posibilidad de gestionar tu propia oficina.
- Expectativas reales de ingresos sostenibles y crecientes.
- Incentivos adicionales por consolidación, desarrollo y resultados.
- Reconocimiento como profesional del canal comercial.



Tu esfuerzo se transforma en una carrera consolidada, con autonomía, ingresos y proyección.